

Cosa è e come funziona Supercharge?

Supercharge è un servizio di consulenza rapida per imprenditori o aspiranti tali, per liberi professionisti o manager e per chiunque voglia in concreto migliorare la propria vita attraverso la realizzazione di una idea o un progetto o semplicemente arricchire le proprie competenze.

La formula è semplice. Si parte da un primo colloquio informativo finalizzato a definire l'esigenza, sia essa di servizio, di approfondimento o, più frequentemente, di supporto nell'affrontare un aspetto particolare del proprio percorso imprenditoriale o manageriale.

Sulla base del primo colloquio, si definisce il tipo di supporto e la metodologia idonea al caso.

Questo supporto può naturalmente variare a seconda dei casi e viene erogato in diverse forme. Di seguito alcuni esempi.

A gettone on line: colloqui di approfondimento sul tema, definizione di un percorso da seguire, verifica dei passi effettuati. Per definirlo potremmo chiamarlo **business coaching** anche se questo termine può risultare riduttivo.

A gettone in presenza: è possibile fissare degli incontri, ad esempio nella sede dell'azienda, per verificare insieme gli aspetti peculiari nei quali si è riscontrata una esigenza di miglioramento.

Temporary management. Supercharge offre anche la consulenza specifica di alcuni professionisti qualificati che possono assumere per periodi imitati di tempo l'incarico di collaborazione per implementare un prodotto o un servizio all'interno di una organizzazione esistente.

A progetto: a differenza del temporary management, per il quale si fissano degli obiettivi di risultato e di tempo, la consulenza a progetto viene definita per fasi ed è costituita da un supporto dei consulenti di Supercharge per la realizzazione dello stesso (ad es. dal business Plan alla richiesta di finanziamento, oppure dall'idea-progetto alla sua definizione formale).

FAQ

D. Ma quanto costa?

R. La domanda è sbagliata, quella giusta è "Ma quanto vale?" il costo del servizio viene concordato con il cliente sulla base di valutazioni oggettive come ad esempio: quanto tempo si risparmia? Cosa mi costerebbe dedicare uno o più dipendenti a questa attività? Quanto tempo spenderei nella ricerca delle giuste informazioni? Quindi la risposta giusta è, non è un costo ma un investimento in accelerazione!

D. Se ho una idea per un nuovo progetto, finché non lo ho brevettato o depositato, come faccio a parlarne con Supercharge?

R. E' proprio in questa fase, quella in cui hai maggiori difficoltà a raccontare la tua idea, che ti occorre il supporto di Supercharge! Niente paura, lo dici al primo colloquio e sottoscriviamo immediatamente un accordo di riservatezza, un NDA (Non disclosure agreement) secondo le regole riconosciute a livello internazionale, e lavoreremo insieme come partner!

D. Come faccio a sapere che Supercharge fa per me?

R. Semplice: scrivi, fissa un colloquio e lo valutiamo insieme. Il primo consulto è sempre gratuito, come dal Notaio!

D. Perché dovrei rivolgermi a Supercharge e non ad una società di consulenza con un nome affermato?

R. Perché non hai né tempo né denaro da perdere. Se non è così per te, ti preghiamo di tenere presente che è così per noi!